

Poste : INGENIEUR COMMERCIAL

④ FONCTION VISEE

Au sein d'une PME, vous assurez la prise en charge de dossiers de différentes portées dans le cadre de la commercialisation de produits et solutions industrielles.

Vous êtes à même d'optimiser le suivi des affaires confiées et de vous assurer du bon accomplissement technique des travaux en supervisant une équipe d'une dizaine de personnes.

La société proposant des solutions d'un niveau technique élevé et relatif à de l'électromécanique, vous êtes d'un naturel curieux et doté d'un très bon niveau technique permettant d'apporter aux clients une réponse pertinente et réactive.

④ RATTACHEMENT ORGANISATIONNEL

Vous travaillez en étroite collaboration avec le responsable de la structure.

Votre fonction se veut évolutive.

④ MISSION & TRAVAUX (Synthèse)

Sur le plan :

- **Organisationnel :**
 - Participer aux évolutions de la société
 - Travaux de développement de la structure
 - Manager et animer une équipe de techniciens fixes et itinérants
 - S'assurer de la pertinence des solutions trouvées au sein de la structure et de la satisfaction clients
 - Optimiser les process en place

- **Technique :**

- Travailler à un suivi technique poussé sur les affaires confiées depuis la prise de demande jusqu'au fonctionnement final
- Effectuer une veille technique et concurrentielle apportant des gages de compétitivité au sein de la structure
- Capacité à écouter et trouver des solutions aux techniciens à encadrer sur les différents dossiers

- **Commercial**

- Favoriser le meilleur relationnel clients
- Travaux sur les relations fournisseurs
- Assurer un développement du poste clients sur les zones et secteurs d'activités cibles
- Mettre en place des solutions rapides et efficaces participant à la satisfaction client et confirmant la bonne réputation de l'établissement

- **Gestion**

- Assurer le suivi financier des affaires confiées
- Optimiser le fonctionnement interne, les flux de commandes et de stockage

- **Profil**

Vous êtes idéalement de profil ingénieur ou technicien expérimenté avec des connaissances sur le plan de la gestion commerciale et financière.

Un minimum de dix ans d'expérience dans les métiers de l'électromécanique, de l'électricité industrielle, de la maintenance ou de l'aéronautique est souhaité.

L'esprit et la formation technique seront déterminants pour mener à bien la mission à confier.

En outre, vous êtes :

- Doté d'un très bon relationnel
- Porté par une curiosité technique
- Capable de travailler dans un secteur demandant une certaine réactivité
- Force de proposition et de conseils

Le poste est basé sur le département de la Loire (42), en CDI et à pourvoir dans les plus brefs délais.

Des déplacements sont possibles sur ce département et limitrophes.

Rémunération : de 35 à 50KE + primes et intéressement suivant profil et expérience

● **Pour postuler :**

Renseignements par téléphone : 04 77 59 40 20

Par télécopie : 04 77 59 40 21

Par voie électronique : recrutement@aprojob.com

Par courrier :

Aprojob
Recrutements
18 Rue des Docteurs Charcot
42100 ST ETIENNE